



TooFAX® BUSINESS PROGRAM



**Un programme de partenariat à deux niveaux,
en fonction de vos attentes !**



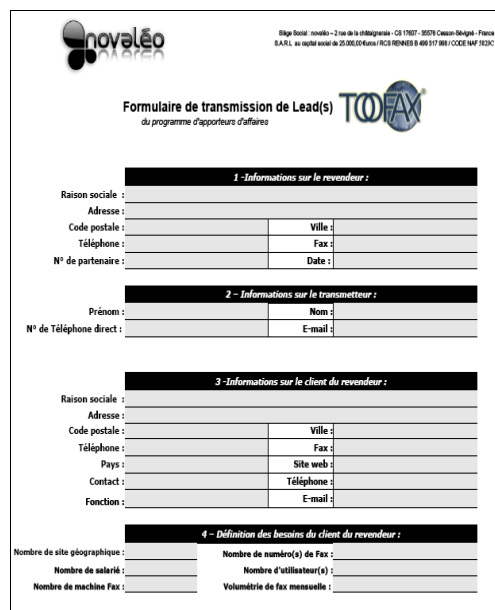
Le **TooFAX® Business Program Premium**, vous propose de nous remonter les besoins de vos clients en matière de communication par Fax et de percevoir en retour une commission d'apporteur d'affaires.

De part votre connaissance aiguë et votre proximité géographique avec votre clientèle, vous jouez un rôle de préconisateur évident, pour accroître la productivité et l'efficacité de vos clients, dans les domaines de l'informatique et des télécommunications.

Nous vous proposons de mixer nos compétences en recommandant nos solutions de Fax par internet afin de permettre à vos clients de réaliser des économies et de favoriser l'échange et la mobilité dans la gestion des Fax.

Un simple échange de coordonnées et une rémunération à la clé !

Formulaire de transmission de Lead



novaléo
Bilge Boud - novaléo - 2 rue de la République - CS 1707 - 35578 Cesson-Sévigné - France
S.A.R.L. au capital social de 25.000,00 Euros / RCS RENNES 9 499 517 984 / COCIE N°F 3230

Formulaire de transmission de Lead(s) **TOOFAX**
du programme d'apporteur d'affaires

1 - Informations sur le revendeur :

Raison sociale : _____
 Adresse : _____
 Code postale : _____ Ville : _____
 Téléphone : _____ Fax : _____
 N° de partenaire : _____ Date : _____

2 - Informations sur le transmetteur :

Prénom : _____ Nom : _____
 N° de Téléphone direct : _____ E-mail : _____

3 - Informations sur le client du revendeur :

Raison sociale : _____
 Adresse : _____
 Code postale : _____ Ville : _____
 Téléphone : _____ Fax : _____
 Pays : _____ Site web : _____
 Contact : _____ Téléphone : _____
 Fonction : _____ E-mail : _____

4 - Définition des besoins du client du revendeur :

Nombre de site géographique : _____ Nombre de numéro(s) de Fax : _____
 Nombre de salarié : _____ Nombre d'utilisateur(s) : _____
 Nombre de machine Fax : _____ Volumétrie de fax mensuelle : _____

1 - Définition de l'apporteur d'affaires :

Un apporteur d'affaire(s) est un facilitateur de contact(s) ayant détecté un projet chez l'un des ses clients ou prospects dans le domaine du Fax.

En remettant l'information (Lead) à Novaléo, il favorise l'émergence de contrat(s) et recevra en retour une commission d'apporteur d'affaire(s) dès signature et paiement du susdit contrat.

2 - Process de déclaration de Lead(s) :

Toute transmission de Lead doit-être effectuée par mail et doit contenir les coordonnées de la raison sociale avec le nom d'un interlocuteur privilégié, afin qu'un commercial de Novaléo puisse se mettre en relation commerciale.

3 - Validé du Lead :

La validé du Lead est déterminée pour une période fixée à 12 mois à la date de la transmission par mail.

Rémunération des apporteurs d'affaires :

Après signature et encaissement du contrat, le revendeur percevra 10 % du chiffre d'affaires de la vente.

Rejoignez le programme en complétant le formulaire sur le site : www.novaléo.com

TooFAX® Business Program Advance, vous permet d'accroître simplement et efficacement votre chiffre d'affaires en devenant revendeur agréé des solutions de Fax de la gamme TooFAX®.

En tant que partenaire privilégié, vous assurez la commercialisation de nos solutions de Fax à fortes valeurs ajoutées auprès de vos clients et prospects, sur votre zone de chalandise.

Nous vous proposons une palette d'outils d'aide à la vente :

1 - Services en ligne :

- Site internet TooFAX® : www.toofax.com
- Service TooFAX® : www.service.toofax.com
- Club TooFAX® : www.club.toofax.com
- Accès à un compte de démonstration TooFAX®.

2 - Documents contractuels :

- Politique commerciale TooFAX®,
- Contrat de services TooFAX®,
- Création d'un compte TooFAX®,
- Mode de règlement TooFAX®.

3 - Informations commerciales :

- Documentation commerciale TooFAX®,
- Présentation Power Point TooFAX®,
- Présentation Corporate Novaléo,
- Flyer TooFAX® pour les salons et manifestations,
- Accès à la logothèque TooFAX® (Logos, bannières,...).

4 - Supports techniques :

- Schéma architectural TooFAX®,
- Descriptif technique TooFAX®,
- Engagements techniques (SLA),
- Aide avant-vente technique.

La Prise en charge des campagnes de Fax-mailing par Novaléo afin de promouvoir TooFAX® auprès de vos clients.

Rémunération attractive sur volume de vente :

- CA : > à 4 999 €/mois : 20 %
- CA : < à 5 000 et > 9 999 €/mois : 25 %
- CA : > à 10 000 €/mois : 30 %

Pour vous inscrire il vous suffit de compléter le formulaire, en ligne sur le site : www.novaleo.com



Ensemble, développons notre chiffre d'affaires !



Nos coordonnées :

Novaléo

2 rue de la châtaigneraie
35 576 Cesson-Sévigné

Tél : +33 (0) 2 99 63 53 28
Fax : +33 (0) 2 53 59 60 00

E-mail : contact@novaleo.com

Nos sites internet : www.novaleo.com
www.toofax.com



Un plus dédié aux partenaires :

Une NFR (Not For Resell) est réservée
aux partenaires avec 50% de remise sur
l'offre Unifax de la solution TooFAX®
(pour une utilisation interne des partenaires).